

VENDEURS

15 JOURS – 105 HEURES assurées par AJC INGENIERIE
10 JOURS DE TUTORAT - 70 HEURES chez le futur
employeur

PROGRAMME VENDEURS

MODULES	DUREE
COMMUNICATION EFFICACE ET ADAPTEE AU SEIN D'UNE EQUIPE ET AU SERVICE DU CLIENT	4 JOURS
LA VENTE EST UN MÉTIER	3 JOURS
LES DIFFERENTES TYPOLOGIES CLIENTS	2 JOURS
DEVELOPPER L'INTELLIGENCE EMOTIONNELLE EN LEADERSHIP – DEVENIR UN LEADER PLUS EFFICACE ET APANOUÏ	2 JOURS
APPROCHER ET DESAMORCER LES CONFLITS	1 JOUR
GERER ET APPRIVOISER SON STRESS	1 JOUR
COLLABORER EN EQUIPE	1 JOUR
CULTURE D'ENTREPRISE ET VALEURS	1 JOUR

