



**BNP PARIBAS**



## **PARCOURS CONSEILLER BANCAIRE Ile de France EST**

**77/91/93/94**

“Orienté client et sens du commerce, votre capacité à gérer et développer un portefeuille clients en toute situation sera appréciée par nos agences”

**BNP Paribas**, recrute par le biais d'**AJC INGENIERIE** sur l’Ile de France.

BNP Paribas est une banque leader de la zone euro et un acteur bancaire de premier plan dans le monde, avec une forte présence internationale. Ses collaborateurs accompagnent au quotidien les métiers de la Banque dans leurs grands projets et construisent avec eux la banque de demain.

### **Vos missions :**

Le métier de conseiller bancaire est un métier riche de par sa diversité de missions. Ce n’est pas seulement de la vente de produits bancaires.

- Vous serez amené à accueillir l’ensemble de nos clients, à prendre en charge avec réactivité et efficacité leurs besoins bancaires courants toujours en étant dans une posture d’écoute bienveillante.
- Vous formaliserez aussi des propositions de solutions adaptées et pratiquerez le rebond commercial personnalisé pour contribuer aux actions commerciales des agences.
- Au sein de l’organisation, vous intégrerez un collectif de conseillers au service de la satisfaction du client où règnent entraide et continuité de service.

### **Les missions c’est important, mais l’équipe et l’environnement de travail aussi !**

- Vous intégrerez votre poste en CDI via un parcours de formation en distanciel et en présentiel vous permettant de développer vos compétences techniques et comportementales.
- Grâce au format parcours vous découvrirez plusieurs structures d’agences, d’équipes et de clientèles, ce qui vous permettra de développer en vos compétences au sein de diverses agences. Ainsi, vous pourrez vous constituer un réseau diversifié et accélérer votre développement.
- La durée des missions sera d’environ 18 mois et pourra être variable en fonction des besoins.
- Ce poste implique donc des déplacements fréquents sur les différentes agences du territoire géographique convenu entre vous et votre gestionnaire RH.

### **Pourquoi rejoindre BNP Paribas ?**

- Notre monde change : notre manière de nous informer, de consommer... et de travailler aussi ! Aujourd’hui, ce qui compte dans un job, c’est de vivre de véritables expériences, d’apprendre, de partager objectifs et résultats avec ses collègues. Bref, de tracer son propre chemin, différent, responsable et durable.
- Chez BNP Paribas, nous recrutons nos collaborateurs avec l’idée qu’ils nous aideront à concevoir le monde et la banque de demain.

### Ce que nous pouvons vous apporter :

- En rejoignant BNP Paribas, vous bénéficierez d'une politique de formation dynamique et d'opportunités professionnelles diverses et variées au sein de la Banque de Détail. Ce poste vous permettra de mettre en avant votre dynamisme commercial, votre sens du résultat et vous permettra maitriser la gestion d'un fonds de commerce.

Vous pourrez par la suite évoluer vers la gestion d'un fonds de commerce davantage dimensionné ou vers le suivi d'une clientèle de professionnels.

### Rémunération

Selon votre niveau de compétences et votre expérience, nous vous proposons une rémunération :

- Fixe
- Variable individuelle et collective (en fonction de votre performance et de celle de votre équipe)
- Ainsi que de nombreux avantages sociaux : plan épargne entreprises, assurance santé complémentaire, prévoyance, retraite...

### Profil recherché :

- Diplômé d'un Bac+2/3, vous êtes débutant avec une première expérience significative dans la relation client, stage et alternance inclus.
- Commercial dans l'âme, vous aurez toujours en tête la réalisation des actions commerciales de votre agence, où l'esprit d'équipe, l'entraide et la collaboration seront au cœur des échanges.
- Votre credo : satisfaction client et qualité du service rendu !
- Enfin, vous aurez plus d'une corde à votre arc et saurez gérer une diversité de besoins et orienter vers les autres conseillers les demandes plus spécialisées : Immobilier, Epargne et Prévoyance, Banque-Privée, ...
- Vous êtes orienté clients et résultats et reconnu pour votre sens du service.
- Vous avez une vraie appétence commerciale et le goût du challenge.
- Vos expériences précédentes vous ont permis de développer votre écoute.
- Vous êtes capable de vous adapter rapidement et faites preuve d'une collaboration à toute épreuve !

Merci d'envoyer votre CV par mail :

Contact : [bnp-paribas-201221@ajc-ingenierie.odoo.com](mailto:bnp-paribas-201221@ajc-ingenierie.odoo.com)  
Laurence Lévy Sebban 07 66 46 35 72.

### Modalités d'inscriptions :

- Une formation de 25 jours du lundi au vendredi
- Date de la formation : du 20 Décembre 2021 au 28 Janvier 2022
- Être inscrit au Pôle Emploi
- Les inscriptions seront closes 10 jours avant le début de la formation.
- Pour les personnes en situation de handicap nous mettrons tout en œuvre pour rendre accessible cette formation ou pour vous réorienter.
- Pour candidater ou pour prise de rendez-vous veuillez nous contacter au 01 75 43 86 75 ou par mail [l.levy@ajc-ingenierie.fr](mailto:l.levy@ajc-ingenierie.fr)
- Si vous êtes sélectionné le montant de la formation est de 2 625 € H.T. et sera entièrement pris en charge par le Pôle Emploi et la région (plus indemnisation mensuelle pôle emploi ou régions)