



BNP PARIBAS

CDI

Devenez

Conseiller Bancaire H/F

Paris Est (93 et 94)

BNP PARIBAS recrute, en partenariat avec le **PÔLE EMPLOI** et **AJC INGENIERIE** des futurs **Conseillers Bancaires H/F** via le dispositif de la POEI (préparation opérationnelle à l'emploi individuelle)

Nous vous proposons d'intégrer une formation bancaire qui vous permettra d'être opérationnel. Vous bénéficierez d'une formation intensive de 40 jours, entièrement financée, afin d'apprendre le métier de **Conseiller Bancaire**. A l'issue de cette formation vous intégrerez les équipes de **BNP PARIBAS** en CDI (après validation des acquis de la formation et de deux entretiens).

PROFIL REQUIS BAC+2 à BAC+3 vous avez une première expérience minimum de 6 mois dans la relation client et/ou commerciale (stage et alternance inclus). Selon la diversité de nos agences (organisation, clientèle, localisation), votre formation s'avérera un réel atout pour intégrer nos équipes.

BNP Paribas est une banque leader de la zone euro et un acteur bancaire de premier plan dans le monde, avec une forte présence internationale. Ses collaborateurs accompagnent au quotidien les métiers de la Banque dans leurs grands projets et construisent avec eux la banque de demain.

Sur le Terrain, ça donne quoi ?

Au sein de l'organisation, vous intégrez un collectif de conseillers au service de la satisfaction du client où règnent entraide et continuité de service.

Vous serez l'interlocuteur de proximité des clients particuliers d'un fonds de commerce mutualisé. Vous prendrez en charge leurs demandes avec réactivité et efficacité, en leur apportant des conseils dans les 4 principaux univers de besoins (Banque Au Quotidien & solutions budgétaires, crédits immobiliers courants, épargne & prévoyance, assurance dommage). Pour cela, vous aurez plus d'une corde à votre arc et saurez mobiliser à bon escient les expertises de la Banque : Conseillers Spécialisés, Conseillers Affinité, Banque Privée...

Depuis une agence, en face à face ou à distance ; vous assurerez la promotion de l'ensemble de l'offre BNP Paribas et des parcours omnicanaux, pour accompagner les clients.

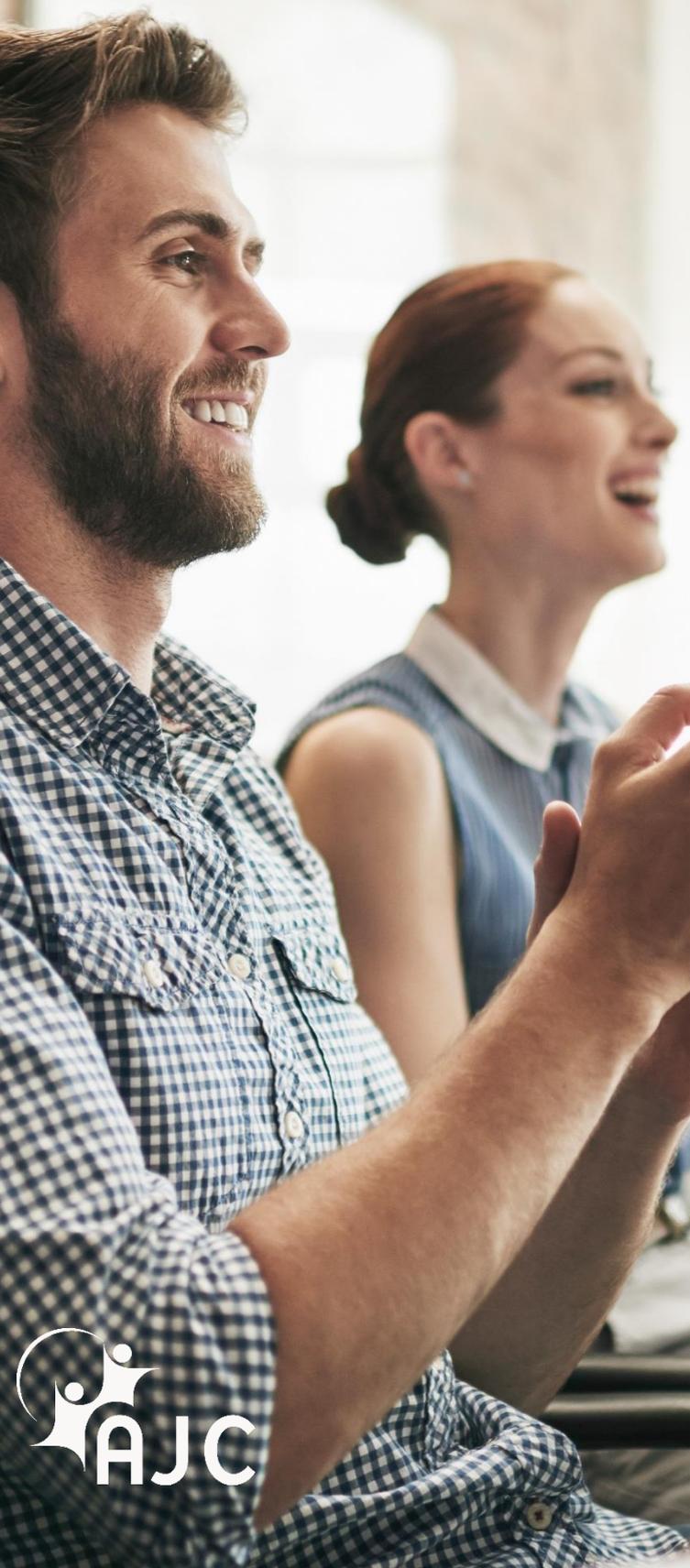
Commercial dans l'âme, vous aurez toujours en tête la réalisation des actions commerciales de votre agence, où l'esprit d'équipe et la collaboration seront au cœur des échanges.

NOUS CONTACTER Merci d'envoyer votre candidature par mail : bnpparibas-est-2404@ajc.beetween.com





BNP PARIBAS



VOTRE ROLE ET MISSIONS

Parce qu'un bon Conseiller, c'est avant tout un collaborateur qui croit en ce qu'il fait, vous avez une vraie appétence commerciale et le goût du challenge. Vos expériences précédentes vous ont permis de développer votre écoute et votre orientation clients. Vous êtes reconnu pour votre capacité d'adaptation et de collaboration à toute épreuve !

Dans un monde qui change, la diversité, l'équité et l'inclusion sont des valeurs clés pour le bien-être et la performance des équipes. Chez BNP Paribas, nous souhaitons accueillir et retenir tous les talents sans distinction : c'est ainsi que nous construirons, ensemble, la finance de demain, innovante, responsable et durable

Enfin, nous attachons une importance particulière à ce que nos futurs collaborateurs agissent au quotidien avec responsabilité éthique et professionnelle.

À tout moment pendant le processus de recrutement, les informations figurant sur votre CV, vos données d'identification et vos antécédents pourront être vérifiés.

Vous pouvez également être invités à passer des tests par le biais d'un prestataire extérieur mandaté par BNP Paribas.

VOTRE FUTUR ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL

Les missions c'est important mais l'équipe et l'environnement de travail aussi !

Au sein de l'agence, vous serez accompagné par votre Directeur d'Agence et vous travaillerez en étroite collaboration avec toute votre équipe. Vous évoluerez donc dans un cadre professionnel dynamique qui challengera vos compétences.

Vous bénéficierez d'une formation à nos produits et services.

Et après... ?

Ce poste vous permettra de mettre en avant votre dynamisme commercial et votre sens du résultat.

Vous pourrez par la suite évoluer vers la gestion d'un fonds de commerce dédié ou vers le suivi d'une clientèle de professionnels. En évoluant au sein de la filière Développement commercial, vous bénéficierez d'une politique de formation dynamique et d'opportunités professionnelles diverses et variées au sein de la Banque de Détail.

SALAIRE & AVANTAGES

Selon votre niveau de compétences et votre expérience, nous vous proposerons une rémunération adaptée composée d'un fixe, d'un variable individuel et/ou collectif (défini en fonction de votre performance et de celle de votre équipe), ainsi que de nombreux avantages intégrant notamment comité d'entreprise, plan épargne entreprises, couverture santé et prévoyance, intéressement, participation,

PRÉREQUIS

De formation Bac+2 à Bac +3, vous bénéficierez d'une formation de 40 jours du lundi au vendredi.

Date de la formation : du 24 avril 2023 au 22 juin 2023.

Les inscriptions seront closes 10 jours avant le début de la formation. Pour les personnes en situation de handicap nous mettrons tout en œuvre pour rendre accessible cette formation ou pour vous réorienter. Si vous êtes sélectionnés le montant de la formation est de 4946,66 € H.T et sera entièrement pris en charge par le Pôle Emploi.

